



# Coacher avec succès

## Public concerné

Responsables de service, responsables des ventes, managers.

## Objectifs

Accroître ses compétences de manager afin de développer la performance et les talents de son équipe.

### DURÉE DE LA FORMATION

→ 2 jours

### PRIX

→ 780 €

(Non assujetti à la TVA)

### DATES 2009 (FONTAINE)

5 mai

20 juin

5 septembre

20 octobre

### CONTACT

Christian CHAMBARD

04 76 50 85 91

christian.chambard@konitive-formation.com

## PROGRAMME

### 1 / COACHER

Qu'est ce que cette technique ?

→ Déléguer

→ Impliquer

Aller vers la performance !

→ Accroître les compétences

→ Surmonter les conflits

→ Remotiver

Découvrir son style

→ Style et niveau de compétence

La compétence relationnelle

→ Rester Zen

→ Cultiver son empathie

Développer des relations de confiance

→ Encourager l'autonomie

### 2 / LA SESSION DE COACHING

→ Se préparer

→ Structurer la session

→ Définir les objectifs

→ Etudier la réalité

→ Rechercher les options

### 3 / ASSURER LE SUIVI

### 4 / EVALUER SES COMPÉTENCES DE COACH

## Pédagogie

Progression pédagogique adaptée à chaque participant, suivi par de nombreux cas concrets issus de la vie de l'entreprise et des évaluations.

(animations, jeux de rôle)